
O NEGOCIADOR VIRTUAL



O PROGRAMA DE
TREINAMENTO ONLINE
PARA EXCELÊNCIA
EM NEGOCIAÇÃO VIRTUAL

VISÃO GERAL

Vivemos em um mundo cada vez mais digitalizado, onde reuniões presenciais e conversas telefônicas são cada vez menos frequentes - talvez até nem ocorram mais. Da mesma forma, o aprendizado virtual de profissionais passou a ser, mais do que nunca, a regra, oferecendo conveniência, valor e eficácia.

Este novo workshop da The Gap Partnership combina essas novas realidades comerciais para oferecer uma experiência de aprendizado inovadora para negociadores em qualquer lugar.

Nele, os participantes aprendem melhores práticas estratégicas e táticas que podem ser utilizadas para obter êxito em todas as negociações - sejam elas realizadas pessoalmente, por e-mail ou por telefone.

PRINCIPAIS CARACTERÍSTICAS

- Um workshop inteiramente online, permitindo participantes de qualquer lugar do mundo
- Apresentado "ao vivo" por consultores especializados em negociação, com anos de experiência comercial relevante
- Uma apresentação completa dos princípios básicos da negociação qualificada
- Um processo de 8 etapas comprovado que pode ser aplicado a todas as negociações atuais e futuras, sejam elas virtuais ou presenciais, a fim de garantir resultados de excelência
- Simulações do mundo real, incluindo uma negociação conduzida inteiramente por e-mail
- Acesso a um conjunto de ferramentas sofisticadas de planejamento online
- Criação de perfis online e feedback de 360 graus

DESCRIÇÃO

Com a vida moderna repleta de e-mails, chamadas de vídeo, e mensagens de texto, muitas negociações acontecem sem conhecer ou até mesmo sem ver a pessoa com quem você está negociando. Essas negociações "virtuais" podem atrapalhar o processo tradicional, removendo da equação técnicas como a leitura da linguagem corporal.

O Negociador Virtual ensina as novas regras, estratégias e táticas que podem ajudar a aumentar sua confiança e reduzir o estresse ao lidar virtualmente até com a mais difícil das negociações.

Você aprenderá um processo simples de oito passos que pode ser utilizado cotidianamente em qualquer negociação. Também mostraremos como adaptá-lo e aplicá-lo a interações remotas nas quais a mídia digital é a principal plataforma de negociação.

Você sairá do workshop com a capacidade de negociar com maestria, tanto pessoalmente quanto virtualmente, com a confiança de gerenciar todas as suas negociações como um especialista.

A The Gap Partnership é a principal empresa de consultoria em negociação do mundo. Ensinamos habilidades de negociação a clientes de todo o mundo há mais de 20 anos. Este curso garante o ensino de habilidades transformadoras que são hoje mais relevantes do que nunca.

ESSE PROGRAMA É PARA VOCÊ SE...

Você for um negociador comercial buscando desenvolver suas habilidades de negociação, tanto presencial quanto virtualmente.

Você estiver enfrentando transformações no comportamento de clientes e fornecedores, incluindo proibições de viagens, menor número de reuniões presenciais e um aumento nas negociações virtuais e por e-mail.

Você estiver procurando um curso sobre habilidades de negociação, ministrado inteiramente online, evitando a necessidade de viajar.

**PARA MAIS INFORMAÇÕES,
entre em contato através do e-mail:
thegappartnership.com**