
LE NÉGOCIATEUR COMPLET



TROIS JOURS ET DEMI
DE SÉMINAIRE POUR UN
CHANGEMENT DURABLE
DES COMPORTEMENTS

APERÇU

"Le Négociateur Complet" a fixé la norme en matière d'apprentissage par l'expérience. Sur une période de 3,5 jours, ce séminaire résidentiel embarque les délégués dans un voyage puissant et transformateur dont ils ressortent avec des compétences qui les marqueront à vie. Grâce à une combinaison de séances d'information de haute qualité, de jeux de rôle immersifs et d'analyses psychologiques, les participants vivent une expérience d'apprentissage détaillée et profonde.

PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES

- ☑ Séminaire résidentiel intensif de 3,5 jours avec seulement 8 délégués pour un apprentissage optimal
- ☑ Animé par un consultant expert en négociation ayant des années d'expérience
- ☑ Immersion dans les principes avancés d'une négociation habile, y compris les 14 schémas comportementaux du négociateur
- ☑ Présentation du Clockface, un modèle de point applicable à tous les types de négociation
- ☑ Jeux de rôle de négociation réalistes filmés à des fins de retour d'information, d'analyse, de pratique et de modélisation des comportements appropriés
- ☑ Accès à une série d'outils sophistiqués de planification en ligne ou hors ligne
- ☑ Profilage en ligne pour identifier les principaux domaines nécessitant une amélioration et un retour d'information complet
- ☑ Une session de coaching personnalisé, en ligne ou face-à-face est organisée un mois plus tard
- ☑ Un autre atelier d'une journée est organisé trois mois plus tard pour renforcer et asseoir les enseignements tirés de l'atelier initial
- ☑ Garantie d'un retour sur investissement dix fois supérieur au montant investi

DESCRIPTION

Ce séminaire est une expérience immersive qui permet aux délégués de se familiariser avec toute la gamme des types de négociation, et leur enseigne les méthodes et techniques permettant de bien les mener.

Entre autres, le séminaire aborde les questions suivantes : l'importance d'apprendre à négocier en pensant comme l'autre partie, comment reconnaître les domaines de développement inhérents à la négociation et les surmonter consciemment, comment gérer le stress et la gêne inhérents à la négociation et comment optimiser de manière créative des accords complexes à variables multiples.

Avec le séminaire "Le Négociateur Complet", vous avez la garantie que les délégués acquerront des capacités avancées de planification, d'élaboration de stratégies et d'exécution de négociations commerciales. Il les aide à développer des compétences et un savoir-faire de pointe permettant de maximiser la valeur de chaque transaction.

Après le séminaire résidentiel, chaque participant reçoit un rapport et un plan de développement sur-mesure, suivi d'une session de coaching individuel et d'un autre atelier d'une journée pour renforcer son apprentissage. Tous les délégués ont accès à des outils de planification en ligne et sont membres de The Negotiation Society, une communauté en ligne de négociateurs pleine de ressources permettant le renforcement et le développement continu des compétences personnelles.

CE PROGRAMME EST FAIT POUR VOUS SI...

Vous êtes un négociateur commercial cherchant à développer des compétences avancées en négociation pour vous-même ou votre équipe.

Vous recherchez un apprentissage bénéfique à long terme et des compétences qui ont un réel impact.

Vous cherchez un programme exhaustif de premier ordre qui applique au mieux les principes de la psychologie humaine.

POUR PLUS D'INFORMATIONS, veuillez nous contacter sur thegappartnership.com