
THE COMPLETE SKILLED NEGOTIATOR



DE 3,5 DAG DURENDE
WORKSHOP DIE DUURZAME
GEDRAGSVERANDERING
BIEDT

OVERZICHT

The Complete Skilled Negotiator workshop is de standaard voor ervaringsgericht leren. Gedurende 3,5 dag worden de deelnemers tijdens deze workshop meegenomen op een krachtige en transformerende reis, waar ze met gedragsveranderende vaardigheden uitkomen. Door een combinatie van hoogwaardige theorie-sessies, meeslepende rollenspellen en psychologisch inzicht, vindt er een diepgaande en ingrijpende leerervaring plaats.

BELANGRIJKSTE KENMERKEN

- Een workshop op locatie die 3,5 dag duurt waar slechts 8 afgevaardigden aan meedoen voor optimaal leren
- Geleverd door een ervaren consultant in onderhandelen met jaren relevante commerciële ervaring
- Onderdompeling in de geavanceerde principes van onderhandelingsvaardigheden, inclusief de 14 gedragingen van de onderhandelaar
- Introductie van de Clockface, een verfijnd model dat op alle soorten onderhandelingen toegepast kan worden
- Rollenspellen over waargebeurde onderhandelingen, gefilmd voor feedback om het juiste gedrag te analyseren, te oefenen en te laten zien
- Toegang tot een reeks geavanceerde online en offline hulpmiddelen
- Online profiel om belangrijke ontwikkelingsgebieden te identificeren en 360° feedback
- Een maand na de workshop, één-op-één, gepersonaliseerde virtuele of face-to-face coachingsessie
- Drie maanden na de workshop, een extra workshop van een dag, om het geleerde van de workshop te versterken en te verankeren
- Gegarandeerd tienvoudig rendement op de investering

BESCHRIJVING

Deze workshop is een meeslepende ervaring die deelnemers blootstelt aan het hele spectrum van onderhandelingstypes en waarin ze de vaardigheden en technieken leren om ze allemaal te beheersen.

De onderwerpen, die behandeld worden zijn onder andere: het belang van onderhandelen vanuit de gedachten van de andere partij; hoe inherente ontwikkelingsgebieden van onderhandeling te herkennen en bewust te overwinnen; hoe om te gaan met onvermijdelijke stress en ongemak tijdens onderhandelen; en, hoe met creativiteit optimale resultaten behaald kunnen worden bij complexe multi-variabele overeenkomsten.

The Complete Skilled Negotiator garandeert dat deelnemers thuiskomen met een sterk vermogen om de strategie te bepalen van al hun commerciële onderhandelingen, ze te plannen en uit te voeren. Het geeft ze geavanceerde vaardigheden en kennis om de beschikbare waarde van elke deal te maximaliseren.

Na de workshop op locatie ontvangt elke afgevaardigde een rapport en ontwikkelingsplan op maat, gevolgd door een één-op-één coachingsessie en nog een extra workshopdag om het geleerde te versterken. Alle deelnemers krijgen toegang tot de online hulpmiddelen en het lidmaatschap van The Negotiation Society, een online community van onderhandelaars, vol met bronnen waarmee ze hun persoonlijke vaardigheden steeds kunnen blijven versterken en ontwikkelen.

DIT PROGRAMMA PAST BIJ U ALS...

U een commercieel onderhandelaar bent, die op zoek is naar geavanceerde onderhandelingsvaardigheden voor uzelf en/of uw team.

U duurzame kennis en vaardigheden wilt ontwikkelen die daadwerkelijk gedragsveranderend zijn.

U het allerbeste holistische programma wilt, dat de principes van menselijke psychologie toepast voor maximaal effect.

Neem voor MEER INFORMATIE contact met ons op via thegappartnership.com