

---

# TCSN<sup>6</sup>

---



ПЕРЕДОВОЙ ВИРТУАЛЬНЫЙ  
УЧЕБНЫЙ КУРС ДЛЯ  
ВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ

## КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ

TCSN-6 – это виртуальная версия ведущей программы по внедрению поведенческих изменений «Квалифицированный переговорщик». Предлагая аналогичный процесс обучения и результаты, программа проходит в специально адаптированной образовательной среде в режиме онлайн, воссоздающей атмосферу аудитории.

Делегаты получают возможность полностью трансформировать свои поведенческие привычки и выработать совершенно новые, ключевые навыки. Углубленное обучение включает высококачественные интерактивные сессии, ролевые игры с погружением и анализ психологических аспектов.

## ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

- ✓ 6 модулей проводятся в виртуальном режиме на протяжении 2-6 недель в эквиваленте 28 часов «живых» сессий
- ✓ 8 участников для оптимального обучения
- ✓ Преподаватель – эксперт-консультант с многолетним коммерческим опытом
- ✓ Углубленное изучение основных принципов искусства переговоров, включая 14 поведенческих моделей переговорщика
- ✓ Знакомство с комплексной моделью «Циферблат переговорщика», которая применима ко всем типам переговоров
- ✓ Интерактивная платформа видео-конференций, создающая ощущение «живого» семинара
- ✓ Ролевая игра по сценариям переговоров, записанная на камеру для дальнейшего анализа, практики и моделирования необходимого поведения
- ✓ Доступ к набору комплексных инструментов планирования, онлайн и офлайн
- ✓ Онлайн-профилирование для обозначения основных областей улучшения и обратная связь в формате «360 градусов»
- ✓ Сессия индивидуального, персонализированного виртуального коучинга через месяц
- ✓ Однодневный виртуальный семинар через три месяца для закрепления и усвоения изученного материала
- ✓ Гарантированный 10-кратный возврат инвестиций

## ОПИСАНИЕ

Эта инновационная, качественно новая виртуальная программа обеспечивает опыт погружения, где делегаты знакомятся со всеми типами переговоров и где преподаются навыки и техники, необходимые для умения мастерски ими управлять – и при этом от вас не требуется никуда ехать.

Атмосфера «живого» семинара воссоздается благодаря применению собственной высококачественной и безопасной платформы видео-конференций компании The Gap Partnership. Она включает в себя основную учебную аудиторию, а также многочисленные помещения для работы небольшими группами, подготовки и индивидуальной обратной связи, а также многокамерный обзор инструктора и виртуальные лекционные доски для быстрого обмена информацией.

Программа TCSN-6 обеспечивает участников продвинутыми навыками планирования, разработки стратегического подхода и проведения коммерческих переговоров. Она обучает принципам ведения переговоров, в том числе: насколько важно уметь вести переговоры «из головы» другой стороны, как определить различные типы переговоров и адаптировать поведение соответствующим образом, какие бывают стратегии для управления стрессом и дискомфортом и как креативно оптимизировать заключение сложных сделок с множеством переменных.

После окончания семинара делегатам предоставляются персональный отчет и план профессионального развития, индивидуальная сессия коучинга и, в дальнейшем, индивидуальный виртуальный семинар для закрепления изученного материала. Кроме того, они получают доступ к онлайн-инструментам планирования и ассоциированное членство в «Переговорном сообществе» – онлайн-сообществе с большой базой образовательных ресурсов для непрерывного развития и совершенствования профессиональных навыков.

## ЭТА ПРОГРАММА ПРЕДНАЗНАЧЕНА ДЛЯ ВАС, ЕСЛИ...

*Вы участвуете в коммерческих переговорах и стремитесь еще больше усовершенствовать свои переговорные навыки и/или навыки ваших подчиненных – и хотите, чтобы обучение проходило в виртуальном режиме.*

*Вам требуется обучение, не теряющее актуальности со временем, и навыки, которые действительно изменяют вашу жизнь*

*Вы хотите лучшую в своей категории, виртуальную программу, обеспечивающую максимальный эффект за счет применения принципов человеческой психологии.*

**ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ обращайтесь к нам через веб-сайт [thegappartnership.com](http://thegappartnership.com)**