
DER ELEMENTARE VERHANDLER



DAS ONLINE TRAINING
ZUM AUSBAU VON
VERHANDLUNGSFÄHIGKEITEN

ÜBERBLICK

Verhandeln ist ein unumgänglicher und unerlässlicher Teil unseres Lebens. Wenn Sie gut verhandeln können, macht diese Fähigkeit den Unterschied zwischen einem guten Deal und einem Verlustgeschäft - unabhängig von Ihrem Fachgebiet.

Der Elementare Verhandler vermittelt Ihnen als Online Kurs die wichtigsten Fähigkeiten für Ihre Verhandlungen – für Einsteiger oder zur Auffrischung für Fortgeschrittene.

IHRE VORTEILE:

- 8 leicht anwendbare, interaktive Online Module
- Dauer pro Modul: ca. 20-30 Minuten
- Kombination verschiedener Lerntechniken bestehend aus Theorie, Praxisbeispielen und einer abschließenden Verhandlung
- Das „Verhandlungsschlüsseloch“, ein bewährtes und effizientes Modell, mit dem Sie Ihre Verhandlungen mit Disziplin und Präzision durchführen können
- Vermittelt die vier Phasen einer Verhandlung: Ausloten, Angebot, Gegenangebot und Übereinkunft, untermauert durch die Planung
- Praktische Übungen und Zusammenfassungen
- Am Ende kann jeder Teilnehmer die neuen Fähigkeiten in einer Verhandlung anwenden und wird nach dem Wert, den er mit dem Abschluß der Verhandlung erzielt hat, bewertet
- Nutzbar auf PC, Tablet oder Smartphone

BESCHREIBUNG

Der Elementare Verhandler bietet ein erlebnisorientiertes Lernen auf Basis des „Gamification“- Prinzips. Die Teilnehmer können sich den Kurs selbst in einzelne Module oder in größere Lerneinheiten einteilen.

TEILNEHMER FEEDBACK

„detailliert, aber nicht kompliziert. In kleine Häppchen aufgeteilt... gut, um alles an die eigene Geschwindigkeit und den Kalender anzupassen.“

„sehr interaktiv, die Videos waren hilfreich und verständlich. Die Beispiele einfach zu verstehen. Die Tests haben mir sehr geholfen, die ganze Theorie anzuwenden.“

„Struktur und Aufbereitung sind hervorragend und bauen zur abschließenden Verhandlung auf. Es ist ein exzellenter Kurs! Ich wünschte, ich hätte ihn schon viel früher gemacht...“

DIESER KURS WIRD IHNEN HELFEN, WENN...

Sie mehr über Verhandlungsfertigkeiten lernen, diese auffrischen oder vertiefen wollen - egal in welcher Branche.

Sie Anfänger oder bereits Experte sind - dieser Kurs vermittelt die Grundlagen des Verhandeln. Genauso frischt er die Fähigkeiten und Kenntnisse derjenigen auf, die bereits ein Verhandlungstraining absolviert haben.

Sie beruflich und privat professioneller auftreten wollen.

**FÜR WEITERE INFORMATION
kontaktieren Sie uns bitte unter
thegappartnership.de**