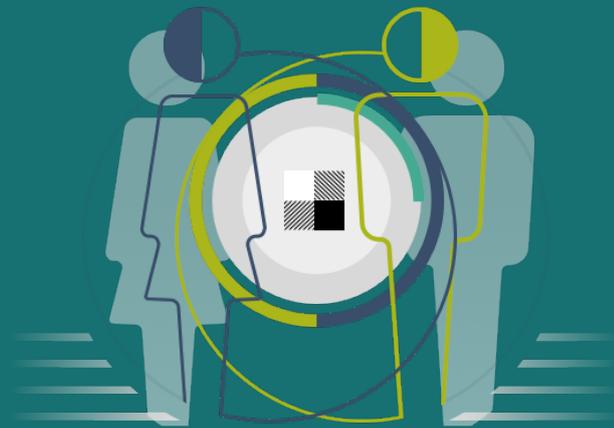

EL NEGOCIADOR COMPLETO



EL CURSO DE 3 DIAS Y MEDIO
QUE SOPORTA EL CAMBIO
DE COMPORTAMIENTOS

VISIÓN GENERAL

El Curso del Negociador Completo ha creado las bases para el aprendizaje experiencial. A lo largo de tres días y medio, este curso lleva a los participantes a través de un viaje poderoso y transformador de aprendizaje, del que emergerán con habilidades que cambiarán su vida. Mediante una combinación de aportes en el aula, juegos de rol prácticos e inmersivos, retroalimentación y autorreflexión, los participantes progresan rápidamente y obtienen habilidades que les proporcionara la confianza necesaria que pueden usar en cualquier negociación que enfrentan en el mundo real.

FACTORES CLAVE

- Un curso residencial, intensivo, de 3 días y medio, con solo 8 participantes para el aprendizaje óptimo
- A cargo de un consultor de negociación experto, con años de experiencia comercial relevante
- Profundización en los principios avanzados de la negociación hábil, incluyendo los 14 comportamientos del negociador
- Presentación del Reloj de la Negociación, un sofisticado modelo aplicable a todos los tipos de negociación
- Juegos de rol de negociación grabados para analizar, practicar y modelar los comportamientos apropiados
- Acceso a un conjunto de sofisticadas herramientas de planificación en línea y descargable
- Perfil en línea para identificar áreas clave de desarrollo y retroalimentación de 360°
- Sesión de coaching virtual personalizada un mes posterior al curso
- Taller de un día, tres meses después, para reforzar e integrar el aprendizaje
- Garantizado un retorno de la inversión diez veces mayor

DESCRIPCIÓN

Este curso proporciona una experiencia de inmersión que expone a los participantes a todo el espectro de tipos de negociación, enseñando las habilidades y técnicas necesarias para dominarlos.

Enseña los principios de negociación, incluyendo la importancia de aprender a negociar desde la cabeza de la otra parte, cómo evaluar los tipos de negociación y adaptar los comportamientos en consecuencia, estrategias para manejar el estrés y la incomodidad, y cómo optimizar, creativamente los acuerdos complejos de múltiples variables.

El Curso del Negociador Completo garantiza que los participantes obtendrán una habilidad superior para planificar, diseñar estrategias y ejecutar todas sus negociaciones comerciales. El curso equipa a los participantes con habilidades avanzadas y conocimiento para maximizar el valor de cada uno de sus acuerdos.

Como seguimiento, los participantes reciben un informe personal y un plan de desarrollo, una sesión de entrenamiento individual y otro taller de un día para integrar y reforzar el aprendizaje.

Además, los participantes, tienen acceso al conjunto de herramientas de planificación en la web y son miembros asociados de la Sociedad de Negociación, una comunidad en línea de negociadores repleta de recursos para reforzar y desarrollar sus habilidades personales de forma continua.

ESTE PROGRAMA ES PARA USTED SI...

Usted es un negociador comercial, buscando desarrollar una capacidad avanzada de habilidades de negociación, ya sea para usted como para su equipo.

Usted quiere un aprendizaje que perdure en el tiempo y habilidades que realmente cambien su vida.

Usted quiere el mejor programa holístico que aplica los principios de psicología humana para lograr el máximo efecto.

**PARA MÁS INFORMACIÓN ,
por favor contáctenos a través
de thegappartnership.com**