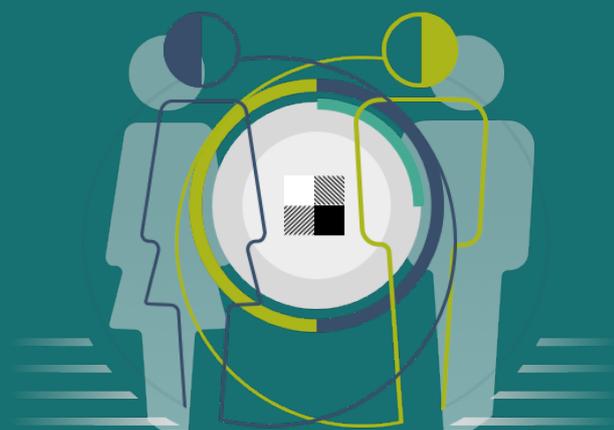

THE COMPLETE SKILLED NEGOTIATOR



O PROGRAMA DE
NEGOCIAÇÃO MAIS
AVANÇADO DO MUNDO

VISÃO GERAL

The Complete Skilled Negotiator definiu o padrão em aprendizagem experimental, levando os participantes a uma poderosa e transformadora jornada de aprendizado na qual se formarão com habilidades transformadoras.

Através de uma combinação de sessões de informações de alta qualidade, simulações imersivas e insights psicológicos, ocorre uma experiência de aprendizagem intensa e profunda.

Os participantes são equipados com recursos avançados de negociação que podem ser imediatamente aplicados às suas funções comerciais.

PRINCIPAIS CARACTERÍSTICAS

- ☑ Apresentado ao longo de 3,5 dias em um espaço presencial ou virtualmente em formato modular
- ☑ Vagas para 8 participantes para um aprendizado ideal
- ☑ Conduzido por um consultor especializado com anos de experiência comercial relevante
- ☑ Imersão nos princípios avançados de negociações habilidosas, incluindo os 14 comportamentos do negociador
- ☑ Apresentação do Clockface (Face do relógio), um modelo sofisticado aplicável a todos os tipos de negociação
- ☑ Os participantes vivenciam negociações do "mundo real", que são filmadas para a obtenção de feedback para análise e prática dos comportamentos adequados
- ☑ Acesso a um conjunto de ferramentas sofisticadas de planejamento, tanto online quanto offline
- ☑ Definição de perfis online para identificar as principais áreas de desenvolvimento e feedback de 360 graus
- ☑ Sessões de treinamento individuais e personalizadas após cinco a dez semanas
- ☑ Workshop de um dia após três meses
- ☑ O workshop de acompanhamento, com duração de dois dias, aplica o que os participantes aprenderam às suas negociações reais

DESCRIÇÃO

Este workshop é uma experiência de imersão que expõe os participantes a uma ampla gama de tipos de negociação, ensinando-os as habilidades e técnicas necessárias para dominá-los.

Entre as áreas cobertas estão a importância de aprender como negociar dentro da cabeça da outra parte, como reconhecer áreas de desenvolvimento de negociação inerentes e superá-las conscientemente, como lidar com o estresse e desconforto inevitáveis da negociação e como otimizar de forma criativa acordos complexos com múltiplas variáveis.

The Complete Skilled Negotiator garante que os participantes saiam com uma alta capacidade de planejar e executar todas as suas negociações comerciais. O workshop equipa os participantes com habilidades e conhecimentos avançados para maximizar o valor disponível de cada negócio.

Após o workshop, cada participante receberá um relatório personalizado e um plano de desenvolvimento. Cerca de um mês depois, eles participam do primeiro dia de um workshop de dois dias, o Planning for Action, que revisa o processo de planejamento e apresenta ferramentas avançadas, aplicando o que os participantes aprenderam a uma de suas próprias negociações. O segundo dia acontece de duas a cinco semanas depois.

Todos os participantes têm acesso a ferramentas de planejamento online, podendo ser incluídos como membros da The Negotiation Society, uma comunidade online de negociadores repleta de recursos para reforçar e desenvolver continuamente suas habilidades pessoais.

ESTE PROGRAMA É PARA VOCÊ SE...

Você for um negociador comercial em busca de desenvolver recursos avançados em habilidades de negociação para você e/ou sua equipe.

Você procura um aprendizado que seja duradouro e habilidades que sejam genuinamente transformadoras.

Você estiver em busca de um programa holístico de alto nível que aplique os princípios da psicologia humana para máximo efeito.

PARA MAIS INFORMAÇÕES, entre em contato através do e-mail: thegappartnership.com