
DER VIRTUELLE VERHANDLER



DAS ONLINE TRAINING
ZUM ERFOLGREICHEN
VIRTUELLEN VERHANDELN

ÜBERBLICK

Wir leben in einem digitalen Zeitalter, in dem auch Verhandlungen immer häufiger virtuell oder am Telefon stattfinden. Auch das digitale Lernen ist im Berufsleben alltäglicher geworden: es ist einfacher, kostengünstiger und effizienter.

Der Virtuelle Verhandler ist ein neuer Workshop, der ein online Erlebnis-Lernen für Verhandler bietet.

In diesem Workshop lernen und üben die Teilnehmer Strategien und Taktiken, die sie unabhängig von der Verhandlungsart - egal ob persönlich, am Telefon oder via E-Mail - anwenden können.

DIE WICHTIGSTEN MERKMALE:

- Der Workshop findet komplett online statt - Teilnehmer können ortsunabhängig teilnehmen
- „Live“ durchgeführt von Verhandlungsexperten mit mehrjähriger praktischer Erfahrung
- Eine umfassende Weiterbildung in die Prinzipien des Verhandeln
- Vorstellung und Vertiefung der Verhaltensweisen eines Verhandlers
- Ein bewährter 8-Schritte Prozess, der in allen Verhandlungen - virtuell und persönlich - angewendet werden kann und zur Optimierung von Verhandlungsergebnissen führt
- Praxisrelevante Rollenspiele inklusive einer Verhandlung via E-Mail
- Zugang zu den Online-Planungstools
- 360° Feedback

BESCHREIBUNG

Unser beruflicher Alltag ist heutzutage geprägt von E-Mails, Videokonferenzen, Telefonaten und Textnachrichten. Viele Verhandlungen finden heute statt, ohne dass man die Person, mit der man verhandelt, trifft oder auch nur sieht. Virtuelle Verhandlungen können daher den traditionellen Prozess negativ beeinflussen, indem die Regeln und Techniken, wie z.B. das Erkennen und Analysieren der Körpersprache reduziert werden.

Der Virtuelle Verhandler lehrt Ihnen neue Regeln, Strategien und Taktiken, die Ihnen helfen werden, auch schwierige Verhandlungen mit Selbstvertrauen online zu meistern.

Sie lernen einen einfachen Prozess der 8 Schritte der Verhandlung kennen, den Sie jederzeit in allen Verhandlungen anwenden und für die Interaktionen auf der virtuellen Ebene anpassen können.

Nach dem Workshop werden Sie in der Lage sein, sowohl Ihre virtuellen wie auch von Angesicht zu Angesicht geführten Verhandlungen selbstbewusst, professionell und erfolgreich durchzuführen.

The Gap Partnership ist die weltweit führende Verhandlungsberatung. Seit mehr als 20 Jahren helfen wir unseren Kunden überall auf der Welt Ihre Verhandlungsfähigkeiten zu verbessern. Dieser Kurs liefert Ihnen neue Fähigkeiten, die heutzutage wichtiger sind als jemals zuvor.

DIESER KURS IST FÜR SIE RICHTIG, WENN SIE...

Geschäftlich verhandeln und Ihre Fähigkeiten sowohl online als auch in Verhandlungen vor Ort verbessern möchten.

Sich einem veränderten Verhalten bei Kunden oder Lieferanten gegenübersehen, sei es aufgrund von Reisebeschränkungen oder weil immer weniger persönliche Besprechungen und immer mehr Verhandlungen virtuell oder per E-Mail stattfinden.

Auf der Suche nach einem Verhandlungsworkshop sind, der komplett online stattfindet und für den Sie nicht reisen müssen.

**FÜR WEITERE INFORMATION
kontaktieren Sie uns bitte unter
thegappartnership.de**