

---

# TCSN<sup>6</sup>

---



LE PROGRAMME DE  
NÉGOCIATION VIRTUELLE  
LE PLUS AVANCÉ  
AU MONDE

## APERÇU

Le TCSN-6 est la version virtuelle du principal programme de changement comportemental au monde, « Le Le Négociateur Complet ». Proposant exactement le même développement et les mêmes résultats, il est dispensé via un environnement de formation en ligne sur mesure qui recrée l'expérience d'une classe en direct.

Les délégués sont embarqués dans un voyage d'apprentissage puissant et transformateur dont ils ressortent avec des compétences qui les marqueront à vie. Grâce à une combinaison de séances d'information de haute qualité, de jeux de rôle immersifs et d'analyses psychologiques, les participants vivent une expérience d'apprentissage détaillée et profonde.

## PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES

- ✓ 6 modules dispensés virtuellement sur 2 à 6 semaines, soit 28 heures de séances de présentation en direct
- ✓ 8 places de délégués pour un apprentissage optimal
- ✓ Animé par un consultant expert en négociation ayant des années d'expérience commerciale pertinentes
- ✓ Immersion dans les principes avancés d'une négociation habile, y compris les 14 schémas comportementaux du négociateur
- ✓ Présentation du Clockface, un modèle de pointe applicable à tous les types de négociation
- ✓ Plateforme de vidéoconférence particulièrement interactive pour une expérience d'atelier « en direct »
- ✓ Jeux de rôle de négociation réalistes filmés à des fins de retour d'information, d'analyse, de pratique et de modélisation des comportements appropriés
- ✓ Accès à une série d'outils sophistiqués de planification en ligne ou hors ligne
- ✓ Profilage en ligne pour identifier les principaux domaines nécessitant une amélioration et un retour d'information complet
- ✓ Une session de coaching personnalisé en ligne est organisée un mois plus tard
- ✓ Atelier virtuel d'une journée trois mois plus tard pour renforcer et implanter l'apprentissage
- ✓ Garantie d'un retour sur investissement dix fois supérieur au montant initial

## DESCRIPTION

Ce programme virtuel innovant et de pointe offre une expérience immersive qui montre aux délégués tout l'éventail des types de négociation, et leur enseignent les compétences et les techniques nécessaires pour les maîtriser, le tout sans avoir besoin de se déplacer.

Un environnement de séminaire en direct est recréé à l'aide de la plate-forme de vidéoconférence brevetée, de haute qualité et sécurisée de The Gap Partnership. Ses fonctionnalités comprennent une salle de classe principale ainsi que plusieurs salles de travail parallèles, des salles de préparation et des salles de retour d'information individuel, une vision multi-caméra et des tableaux blancs virtuels pour des commentaires instantanés et personnalisés.

Le TCSN-6 équipe les participants d'aptitudes pour planifier, mettre en place des stratégies et démarrer leurs négociations commerciales. Il enseigne les principes de négociation, notamment l'importance d'apprendre à négocier en entrant dans la tête de l'autre partie, comment évaluer les types de négociation et adapter les comportements en conséquence, les techniques pour gérer le stress et l'inconfort, et comment optimiser de manière créative des accords complexes à variables multiples.

Pour faire le point, les délégués reçoivent un rapport personnel et un plan de développement, une session de coaching individuel et un autre atelier virtuel d'une journée pour intégrer et renforcer l'apprentissage. Tous les délégués ont accès à des outils de planification en ligne et sont membres de The Negotiation Society, une communauté en ligne de négociateurs pleine de ressources permettant le renforcement et le développement continu des compétences personnelles.

## CE PROGRAMME EST FAIT POUR VOUS SI...

*Vous êtes un négociateur commercial cherchant à développer des compétences avancées en négociation pour vous-mêmes et/ou votre équipe, et vous voulez le faire en ligne.*

*Vous recherchez une formation à long terme et des compétences qui ont un réel impact sur votre vie.*

*Vous cherchez un programme virtuel, le meilleur de sa catégorie, qui applique au mieux les principes de la psychologie humaine.*

**POUR PLUS D'INFORMATIONS, veuillez nous contacter sur [thegappartnership.com](http://thegappartnership.com)**