
EL NEGOCIADOR COMPLETO-6



EL PROGRAMA DE
NEGOCIACIÓN VIRTUAL
MÁS AVANZADO DEL
MUNDO

VISIÓN GENERAL

El Negociador Completo-6 es la versión virtual del programa de cambio de comportamiento líder en el mundo, El Negociador Completo. Ofreciendo exactamente el mismo desarrollo y resultados, es impartido en línea, hecho a medida, recreando la misma experiencia que las clases en vivo.

Los participantes son guiados a través un poderoso y transformador viaje de aprendizaje del que emergen con habilidades que cambian su vida. A través de una combinación de sesiones de alta calidad, juegos de rol inmersivos y perspicacia psicológica, se promueve una experiencia de aprendizaje profunda y exhaustiva.

FACTORES CLAVE

- 6 módulos impartidos virtualmente durante 2 a 6 semanas, que equivalen a 28 horas de sesiones en vivo
- 8 plazas de participantes para un aprendizaje óptimo
- Entregado en el momento por un consultor experto con años de experiencia comercial relevante
- Profundización en los principios avanzados de la negociación hábil, incluyendo los 14 comportamientos del negociador
- Presentación del Reloj de la Negociación, un sofisticado modelo aplicable a todos los tipos de negociación
- Plataforma de videoconferencia altamente interactiva para una experiencia de taller "en vivo"
- Juegos de rol de negociación grabados para analizar, practicar y modelar los comportamientos apropiados
- Acceso a un conjunto de sofisticadas herramientas de planificación en línea y fuera de línea
- Perfil en línea para identificar áreas de desarrollo clave y retroalimentación de 360°
- Sesión de coaching virtual personalizada un mes después
- Taller virtual de un día, tres meses después, para reforzar e integrar el aprendizaje
- Garantizado un retorno de la inversión diez veces mayor

DESCRIPCIÓN

Este innovador y vanguardista programa virtual proporciona una experiencia de inmersión que expone a los delegados a todo el espectro de tipos de negociación, enseñando las habilidades y técnicas necesarias para dominarlos, todo ello sin necesidad de viajar a ningún sitio.

Se recrea un ambiente de curso en vivo, usando una plataforma de videoconferencia patentada, de alta calidad y segura de The Gap Partnership. Las características incluyen un aula principal, así como múltiples salas de descanso, preparación y retroalimentación 1:1, vista de tutor multicámara y pizarras virtuales para obtener información instantánea y personalizada.

El Negociador Completo-6 equipa a los participantes con una capacidad avanzada para planificar, trazar estrategias y ejecutar sus negociaciones comerciales. Enseña los principios de negociación, incluyendo la importancia de aprender a negociar desde la cabeza de la otra parte, cómo evaluar los tipos de negociación y adaptar los comportamientos en consecuencia, estrategias para manejar el estrés y la incomodidad, y cómo optimizar creativamente los acuerdos complejos de múltiples variables.

Como seguimiento, los delegados reciben un informe personal y un plan de desarrollo, una sesión de entrenamiento individual y otro taller virtual de un día para integrar y reforzar el aprendizaje. Además, tienen acceso al conjunto de herramientas de planificación en la web y son miembros asociados de la Sociedad de Negociación, una comunidad en línea de negociadores repleta de recursos para reforzar y desarrollar sus habilidades personales de forma continua.

ESTE PROGRAMA ES PARA USTED SI...

Usted es un negociador comercial que busca desarrollar una capacidad avanzada en habilidades de negociación, ya sea para usted y/o su equipo - y quiere que se le entregue virtualmente.

Usted quiere un aprendizaje que perdure en el tiempo y habilidades que realmente cambien su vida.

Usted quiere un programa virtual que aplique los principios de la psicología humana al máximo efecto.

**PARA MÁS INFORMACIÓN,
por favor contáctenos a través
de thegappartnership.com**