
NEGOCIATION - COACHING



COACHING D'EXPERTS
POUR NÉGOCIATEURS
COMMERCIAUX

APERÇU

Notre programme de coaching est conçu pour renforcer de manière significative les compétences, les capacités et l'efficacité de votre équipe de négociateurs. Il peut efficacement aider à l'amélioration de la maîtrise des 14 schémas comportementaux d'un bon négociateur, ou permettre d'apporter une assistance globale pour des négociations spécifiques auxquelles votre équipe et vous êtes confrontés. Cette flexibilité permet donc, soit d'offrir un coaching sur les meilleures pratiques de la planification et de la préparation des négociations commerciales, soit d'apporter une assistance au-cours d'une négociation spécifique.

QU'EST-CE QUE CELA IMPLIQUE ?

Le coaching en négociation est une conversation confidentielle, en tête-à-tête ou en équipe, avec un expert en négociation de confiance. Il est conçu pour mettre à jour et développer les compétences, apporter un éclairage d'expert sur les défis et les problèmes auxquels vous et votre équipe êtes confrontés dans vos négociations actuelles.

Ainsi, les conversations avec le coach sont généralement axées sur l'acquisition de connaissances et de compétences, le brainstorming de solutions créatives et l'élaboration de stratégies visant à surmonter les obstacles.

Le coaching offre une approche unique, personnalisée et sur-mesure permettant de relever les défis actuels de la négociation, tout en vous offrant le temps, l'espace et les connaissances nécessaires pour préparer vos négociations.

PACKAGES SUR-MESURE

The Gap Partnership offre aux organisations internationales la possibilité de conclure des accords de coaching à l'échelle mondiale. Ce sera un plaisir de discuter avec vous des différentes façons dont nous pourrions répondre aux besoins de votre entreprise et de votre personnel. Nous pouvons collaborer avec vous à l'élaboration d'une solution de coaching garantissant que vous tirerez le meilleur parti de votre investissement.

QUE COMPREND UN PACKAGE DE COACHING ?

- ✓ L'accès à un groupe mondial de consultants experts en négociation
- ✓ Chemistry Meeting (réunion de prise de contact) gratuite
- ✓ Jusqu'à 8 heures de coaching en face à face ou virtuel
- ✓ Séances planifiées en fonction des créneaux horaires qui vous conviennent à vous et à votre équipe
- ✓ Discussion finale entre le coach et le chef d'équipe pour faire le point sur les enseignements tirés et définir une stratégie gagnante
- ✓ Évaluation de l'impact

LE COACHING EN NÉGOCIATION EST FAIT POUR VOUS SI...

Vous dirigez une équipe de négociateurs et souhaitez renforcer les capacités des membres et de l'ensemble de l'équipe.

Vous êtes un négociateur commercial expérimenté qui gère régulièrement des négociations complexes.

Vous avez terminé l'atelier "Le Négociateur Complet" et vous souhaitez mettre à jour et améliorer vos compétences.

Vous êtes actuellement confronté aux défis d'une négociation et avez besoin d'accompagnement.



**POUR PLUS D'INFORMATIONS,
veuillez nous contacter sur
thegappartnership.com**