
O NEGOCIADOR ESSENCIAL



UM WORKSHOP DE DOIS
DIAS PARA UMA
NEGOCIAÇÃO EFICAZ

VISÃO GERAL

O Negociador Essencial é um workshop de desenvolvimento de habilidades de negociação voltado para pessoas com pouco ou nenhum treinamento formal em negociações. Nele, é ensinada a fundamentação completa da teoria da negociação, e os participantes aprendem como colocar em prática a teoria em um ambiente de aprendizado seguro e estimulante.

Utilizando uma combinação de informações em sala de aula, simulações práticas, feedback e autorreflexão, os participantes avançam rapidamente, desenvolvendo as habilidades e a confiança que precisam utilizar em toda negociação que se depararem no mundo real.

PRINCIPAIS CARACTERÍSTICAS

- Um workshop residencial de 2 dias, com vagas para apenas 12 participantes, para um melhor aprendizado
- Apresentado por um consultor especialista em negociação com anos de experiência comercial relevante
- Imersão nos princípios intermediários das negociações, incluindo os 14 comportamentos do negociador
- Apresentação do modelo de Mesas, um processo de 8 etapas simples, aplicável a todos os tipos de negociação
- Simulações de negociação do mundo real filmadas para feedback, como forma de análise, prática e modelo de comportamentos adequados
- Acesso a um conjunto de ferramentas sofisticadas de planejamento, tanto online quanto offline
- Definição de perfis online para identificar as principais áreas de desenvolvimento e feedback de 360 graus

DESCRIÇÃO

O Negociador Essencial abrange as habilidades fundamentais, quatorze comportamentos de negociação e uma série de ferramentas de planejamento essenciais para uma negociação eficaz.

Os participantes terão a oportunidade de aprender, praticar e atuar em uma série de situações desafiadoras de negociação, apresentadas por nossos próprios profissionais de negociação. Os participantes podem adotar e aplicar o processo de negociação de 8 etapas, que ajuda a esclarecer qual a melhor abordagem para cada estágio de um acordo.

Ao concluir o Negociador Essencial, os participantes adquirem uma nova compreensão e abordagem dessa importante habilidade para a vida e para os negócios. Eles podem atingir uma diferença positiva e mensurável no que se refere aos resultados alcançados tanto em suas negociações comerciais quanto nas negociações não relacionadas ao trabalho.

ESTE PROGRAMA É PARA VOCÊ SE...

Você for um gerente ou executivo de qualquer área, buscando desenvolver habilidades intermediárias de negociação, entendimento e confiança.

Você desejar obter uma base sólida em negociação antes de participar dos nossos workshops avançados de habilidades de negociação, como o The Complete Skilled Negotiator ou o TCSN-6.

**PARA MAIS INFORMAÇÕES,
entre em contato através do e-mail:
thegappartnership.com**