

---

# СЕМИНАР «ЭФФЕКТИВНЫЙ ПЕРЕГОВОРЩИК»

---



ДВУХДНЕВНЫЙ СЕМИНАР  
ОБ ЭФФЕКТИВНЫХ  
ПЕРЕГОВОРАХ

## КРАТКОЕ ОПИСАНИЕ

Семинар «Эффективный переговорщик» — это семинар по развитию переговорных навыков, предназначенный для людей, которые практически или вовсе не обучались искусству ведения переговоров. Вначале он закладывает теоретические основы искусства переговоров, а затем показывает делегатам, как применить теорию на практике, в комфортной, располагающей учебной среде.

Посредством активного взаимодействия всех участников, практических ролевых игр, обратной связи и самоанализа, делегаты быстро приобретают новые навыки и уверенность, которые могут затем применить при любых переговорах, с которыми им предстоит столкнуться в реальной жизни.

## ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

- Семинар с проживанием, рассчитанный на 2 дня и всего 12 участников, для оптимальной продуктивности обучения
- Преподаватель — эксперт-консультант в области переговоров с соответствующим коммерческим опытом
- Углубленное изучение переговорных принципов среднего уровня, включая 14 поведенческих моделей переговорщика
- Знакомство с моделью «столов переговоров», которая представляет собой 8-ступенчатый процесс, применимый ко всем категориям переговоров
- Ролевая игра на примере реальных переговоров, записанная на камеру для дальнейшего анализа, практики и моделирования необходимого поведения
- Доступ к набору усовершенствованных инструментов планирования, онлайн и офлайн
- Онлайн-профилирование для обозначения основных областей улучшения и обратная связь в формате «360 градусов»

## ОПИСАНИЕ

Программа «Эффективный переговорщик» позволяет развить фундаментальные переговорные навыки, освоить 14 моделей поведения на переговорах и обширный набор инструментов для планирования, с помощью которых можно вести переговоры более эффективно.

Делегаты получают возможность учиться, практиковаться и участвовать в реальных переговорных ситуациях, составленных нашими специалистами по ведению переговоров. Участники могут необходимым образом адаптировать и применить 8-ступенчатый процесс, который помогает определить наилучший практический подход для каждого этапа заключения сделки.

По итогам семинара «Эффективный переговорщик» делегаты глубже понимают правила ведения переговоров (как для коммерческих, так и для личных целей) и по-новому к ним подходят. Они смогут получать положительные, измеряемые результаты в переговорах как в коммерческой среде, так и за ее пределами.

## ЭТА ПРОГРАММА ПРЕДНАЗНАЧЕНА ДЛЯ ВАС, ЕСЛИ...

*Вы являетесь менеджером или специалистом в любой сфере, который хочет развить переговорные навыки среднего уровня, приобрести необходимые знания и уверенность.*

*Вы хотите получить высококачественную фундаментальную подготовку в искусстве переговоров, прежде чем пройти наши дальнейшие семинары по продвинутым навыкам в переговорах, программы «Квалифицированный переговорщик» или «Квалифицированный переговорщик-б».*

**ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ обращайтесь к нам через веб-сайт [thegappartnership.com](http://thegappartnership.com)**