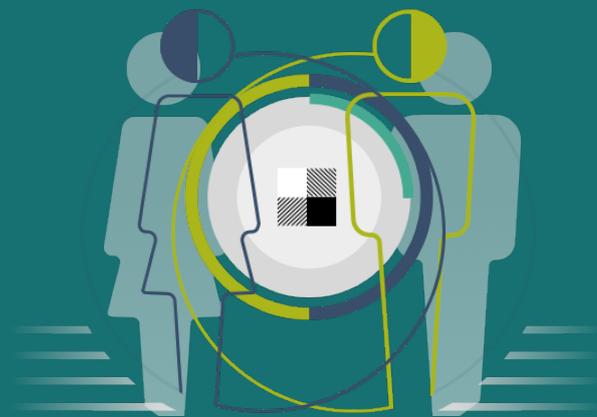

IL NEGOZIATORE ESSENZIALE



IL WORKSHOP DI 2 GIORNI
PER LA NEGOZIAZIONE
EFFICACE

SOMMARIO

Il Negoziatore Essenziale è un workshop finalizzato allo sviluppo delle capacità negoziali rivolto a persone carenti o prive di formazione negoziale. Il workshop insegna in modo esauriente i fondamenti teorici della negoziazione, quindi mostra ai partecipanti come trasformare la teoria in pratica in un ambiente di apprendimento sicuro e incoraggiante.

Attraverso una combinazione di contributi in aula, giochi di ruolo pratici, feedback e autoriflessione, i partecipanti progrediscono velocemente e acquisiscono abilità e fiducia che possono poi utilizzare in qualsiasi negoziazione affrontata nella realtà.

CARATTERISTICHE PRINCIPALI

- ✓ Un workshop intensivo residenziale di 2 giorni con soli 12 partecipanti per ottimizzare l'apprendimento
- ✓ Tenuto da un qualificato consulente per le negoziazioni con anni di comprovata esperienza commerciale
- ✓ Un'immersione nei principi avanzati della negoziazione che include i 14 comportamenti del negoziatore
- ✓ Introduzione del modello Tavoli, un semplice processo in 8 fasi applicabile a qualsiasi tipo di negoziazione
- ✓ Giochi di ruolo sulla negoziazione basati su situazioni reali e filmati a scopo di feedback per analizzare, mettere in pratica e modellare i comportamenti appropriati
- ✓ Accesso a una serie di sofisticati strumenti di pianificazione online e offline
- ✓ Profilazione online per identificare le aree chiave di sviluppo e ricevere feedback a 360°

DESCRIZIONE

Il Negoziatore Essenziale prende in esame le competenze fondamentali, i quattordici comportamenti negoziali e una serie di strumenti di pianificazione, essenziali per una negoziazione efficace.

Offre ai partecipanti l'opportunità di imparare, fare pratica e operare in una serie di situazioni negoziali impegnative, messe a disposizione dai nostri consulenti della negoziazione. I partecipanti possono adottare e applicare il processo di negoziazione in 8 fasi che aiuta a chiarire qual è l'approccio fondato sulle best practices in ciascuna fase della trattativa.

I partecipanti che portano a termine il Negoziatore Essenziale sviluppano una nuova comprensione e un nuovo approccio rispetto a queste competenze essenziali nel mondo commerciale e nella vita di tutti i giorni. Riusciranno a fare la differenza in modo misurabile sui risultati raggiunti nelle loro negoziazioni, nel contesto commerciale ma anche al di fuori del lavoro.

QUESTO PROGRAMMA È IDEALE PER TE SE...

Sei un manager o un dirigente di qualsiasi disciplina che desidera sviluppare competenze di negoziazione intermedie, comprensione e fiducia.

Desideri acquisire basi solide nella negoziazione prima di frequentare i workshop avanzati sulle competenze negoziali come il Negoziatore Completo o il Negoziatore Completo Virtuale.

PER ULTERIORI INFORMAZIONI vi preghiamo di contattarci tramite il sito thegappartnership.com