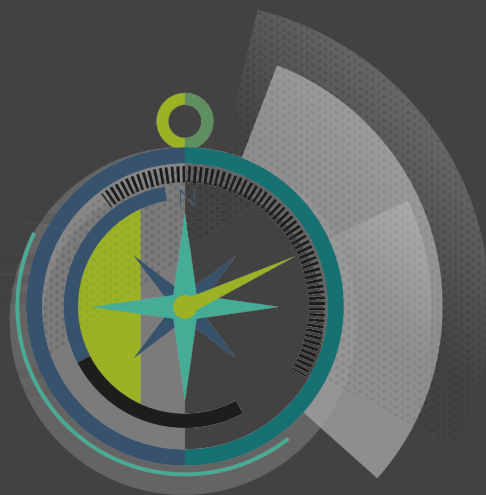

O NEGOCIADOR ESTRATÉGICO



WORKSHOP DE DOIS DIAS
PARA PLANEJAMENTO
AVANÇADO EM
NEGOCIAÇÃO

VISÃO GERAL

O Negociador Estratégico apresenta o que há de melhor em abordagem proativa no planejamento de negociações. Desenvolvido para ajudar você e suas equipes a assumir o controle do seu ambiente e posicionamento nas negociações. Fornece as habilidades, ferramentas e confiança para planejar, controlar e realizar de forma proativa todas as negociações, seja qual for o grau de complexidade.

A estrutura do Negociador Estratégico é utilizada por nossos próprios consultores, que dão suporte a algumas das maiores empresas do mundo na conclusão de suas negociações; portanto, sua metodologia é comprovada e testada no que se refere a pressões diárias deste processo. Os participantes concluem o workshop equipados com o melhor conjunto de habilidades em planejamento de negociações.

PRINCIPAIS CARACTERÍSTICAS

- Um workshop residencial de 2 dias, com vagas para apenas 12 participantes, para um melhor aprendizado
- Apresentado por consultores especializados em negociação, com anos de experiência comercial relevante
- Imersão no modelo Pirâmide, uma estrutura de avaliação estratégica
- Introdução aos 3Ps - poder, pessoas e processo - e como devem ser considerados e geridos
- Exercícios práticos intercalados ao longo do workshop para demonstrar cada princípio e facilitar um aprendizado ativo
- Acesso a um conjunto sofisticado de ferramentas online e offline e sua aplicação a um estudo de caso real
- Oportunidade de aplicação do que foi aprendido e uso das ferramentas em uma negociação ativa ou pendente

DESCRIÇÃO

Este workshop apresenta uma abordagem cognitiva e robusta para o planejamento de negociações. Ideal para pessoas envolvidas em negociações prolongadas e multifásicas, amplas e profundas em escala e frequentemente críticas para os negócios. Os participantes já devem ter uma compreensão total das melhores práticas de negociação de uma perspectiva tática e comportamental.

Utilizando uma estrutura estratégica aprofundada e sofisticada, e introduzindo um conjunto de ferramentas estratégicas de planejamento online, os participantes aprendem como planejar, identificando e mapeando as contingências e consequências de seus desafios de negociação mais complexos.

Com ênfase especial no pensamento estruturado, gestão de partes interessadas, tomada de decisões, análise de riscos, sequenciamento e mapeamento de processos, o Negociador Estratégico oferece opções que garantem que você permaneça no controle, independentemente das ações ou reações das outras pessoas.

ESTE PROGRAMA É PARA VOCÊ SE...

*Você tiver concluído o *The Complete Skilled Negotiator* ou o *TCSN-6* e deseja levar suas habilidades de negociação ao próximo nível de planejamento estratégico.*

Você fizer parte da diretoria ou for um gerente de qualquer área, e desejar desenvolver suas habilidades de negociação avançadas para ter um domínio estratégico nas suas negociações.

Você fizer parte de uma equipe com uma negociação ativa ou pendente específica que você acredita que seria beneficiada com uma experiência estratégica adicional.

**PARA MAIS INFORMAÇÕES,
entre em contato através do site:
thegappartnership.com**