
THE FOUNDATION NEGOTIATOR



PROGRAMME DE FORMATION
EN LIGNE AUX TECHNIQUES
DE NÉGOCIATION

APERÇU

La négociation est une partie essentielle et inévitable de la vie. Quelle que soit votre profession, acquérir cette compétence essentielle peut faire la différence entre votre capacité à décrocher de bonnes affaires, et les insuffisances pouvant entraîner des pertes pour votre entreprise et vous.

Qu'il s'agisse de votre première formation aux techniques de la négociation ou que vous ayez besoin d'une remise à niveau, "The Foundation Negotiator" est une puissante formation en ligne permettant à tous les participants d'acquérir les compétences essentielles en matière de négociation.

PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES

- Huit modules interactifs et digestes accessibles en ligne
- Chaque module dure environ 20 à 30 minutes
- Combinaison de théories, d'exemples réels et d'une étude de cas de négociation finale
- Présentation de "The Keyhole", un modèle de négociation permettant d'aborder toute négociation avec une discipline et une rigueur éprouvées et efficaces.
- Explication et application des quatre étapes clés de la négociation : explorer, proposer, contrer et convenir, le tout étayés par la planification.
- Exercices pratiques et un résumé du cours
- Test de compréhension final offrant l'opportunité de mettre en pratique les nouvelles compétences acquises dans un module dans le cadre duquel chaque participant négocie un contrat, puis est évalué selon la valeur créée
- Multi-plateforme et accessible sur téléphones, tablettes et PC

DESCRIPTION

"The Foundation Negotiator" a été spécialement conçu pour offrir une expérience centrée sur l'apprenant. Utilisant les principes de la ludification, il permet aux délégués de diviser leur formation en tranches digestes pour un parcours d'apprentissage pratique et captivant.

QU'EN PENSENT LES DÉLÉGUÉS ?

"La formation va au fond des choses tout en restant simple. Elle est divisée en tranches digestes... c'est pratique de pouvoir la suivre à son propre rythme et selon son emploi du temps".

"C'était très interactif, les vidéos étaient utiles et claires. Les exemples étaient faciles à comprendre. Tous les tests m'ont vraiment aidé à mettre en pratique les notions théoriques".

"Le travail de mise en place et de préparation a remarquablement évolué jusqu'à l'exercice final. C'est un excellent cours ! Si seulement je l'avais suivi il y a des années..."

CE PROGRAMME EST FAIT POUR VOUS SI...

Vous êtes un professionnel d'un quelconque secteur et souhaitez en savoir plus sur les techniques de négociation, et/ou renforcer et mettre à jour vos compétences.

Que vous soyez débutant ou expert, ce programme fonctionne aussi bien comme une introduction aux principes de base de la négociation que comme une remise à niveau pour ceux qui ont déjà suivi une quelconque formation en négociation et qui souhaitent revitaliser leurs compétences.

Vous êtes désireux d'avoir une vie professionnelle et personnelle plus riche, quel que soit votre niveau de compétence.

POUR PLUS D'INFORMATIONS, veuillez nous contacter sur thegappartnership.com pour discuter de vos besoins, notre disponibilité, obtenir un devis et nos modalités d'inscription.