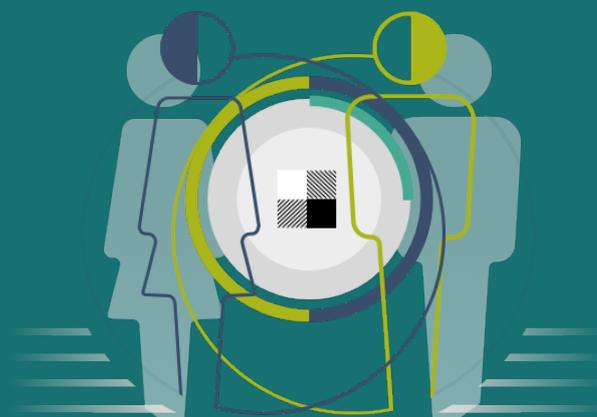


---

# LE NÉGOCIATEUR EFFICACE

---



SÉMINAIRE DE 2 JOURS  
POUR UNE NÉGOCIATION  
EFFICACE

## APERÇU

Le séminaire « Le Négociateur Efficace » est un atelier de développement des compétences en négociation destiné aux personnes n'ayant pas bénéficié de formation préalable en négociation, ou très peu.

Il pose les bases solides en matière de théorie de la négociation, et montre aux participants comment mettre en pratique la théorie dans un environnement favorable et sûr.

Grâce à un ensemble de contributions en salle, de jeux de rôle pratiques, de retours d'information et de réflexions sur eux-même, les participants progressent rapidement et acquièrent des compétences et une confiance qu'ils peuvent utiliser dans toute négociation à laquelle ils sont confrontés dans le monde réel.

## PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES

- Séminaire résidentiel de 2 jours avec seulement 12 participants pour un apprentissage optimal
- Animé par un consultant expert en négociation ayant des années d'expérience commerciale pertinentes
- Immersion dans les principes à moyen terme d'une négociation, y compris les 14 schémas comportementaux du négociateur
- Présentation des tableaux modèles, un processus simple en 8 étapes applicable à tous les types de négociation
- Jeux de rôle de négociation réalistes filmés à des fins de retour d'information, d'analyse, de pratique et de modélisation des comportements appropriés
- Accès à une série d'outils sophistiqués de planification en ligne ou hors ligne
- Profilage en ligne pour identifier les principaux domaines nécessitant une amélioration et un retour d'information complet

## DESCRIPTION

Le Négociateur Efficace porte sur les compétences fondamentales, décrit quatorze comportements de négociation et offre une gamme d'outils de planification essentiels pour mener des négociations efficaces.

Le séminaire offre l'opportunité d'apprendre, de s'entraîner et de mener des négociations dans des situations difficiles. Il est animé par nos Consultants spécialistes de la négociation. À chaque niveau d'accord, les participants peuvent adopter et appliquer le processus de négociation en 8 étapes leur permettant d'aborder les meilleures pratiques.

Une fois le séminaire « Le Négociateur Efficace » terminé, les délégués auront avec une nouvelle compréhension et une nouvelle approche de cette compétence essentielle tant dans le domaine commercial que dans la vie en général. Ils pourront réaliser une différence positive mesurable par rapport aux résultats qu'ils obtiennent à la fois dans leurs négociations commerciales et en dehors du travail.

## CE PROGRAMME EST FAIT POUR VOUS SI...

*Vous êtes un gestionnaire ou un cadre de n'importe quel secteur qui souhaite développer des compétences à moyen terme en matière de négociation, de compréhension et de confiance.*

*Vous souhaitez obtenir de solides connaissances dans la négociation avant d'assister à nos ateliers de compétences avancées en négociation comme « Le Négociateur Complet » ou TCSN-6.*

**POUR PLUS D'INFORMATIONS, veuillez nous contacter sur [thegappartnership.com](http://thegappartnership.com)**