

---

# THE COMPLETE SKILLED NEGOTIATOR

---



DE MEEST IMPACTVOLLE  
ONDERHANDELINGSTRAINING  
TER WERELD

## OVERZICHT

The Complete Skilled Negotiator heeft de standaard gezet voor ervaringsgericht leren. Deelnemers worden meegenomen op een krachtige en impactvolle "learning journey" waar ze met een set skills uitkomen die "life-changing" zijn

Door een combinatie van hoogwaardige inputsessies, impactvolle cases en psychologische inzichten vindt een diepgaande leerervaring plaats.

Deelnemers leren gevorderde onderhandelingsvaardigheden die direct in hun commerciële functie toegepast kunnen worden.

## KEY FEATURES

- 3,5 dag training op een externe locatie of virtueel geleverd in 5 of 6 modules
- 8 deelnemers maximaal voor een optimale leerervaring
- Begeleid door een ervaren consultant met jarenlange commerciële ervaring
- Onderdompeling in de gevorderde principes van onderhandeling, inclusief de 14 gedragingen van een onderhandelaar
- Introductie van de Clockface, een uitgebreid model dat op alle verschillende types onderhandelingen toegepast kan worden
- Deelnemers nemen deel aan "real-world" onderhandelingen die gefilmd worden om feedback te kunnen geven en om het gepaste gedrag te kunnen analyseren en te oefenen
- Toegang tot een set met online en offline planning tools
- Online profiler (pre- & post training) om belangrijke ontwikkelingsgebieden te identificeren en 360° feedback
- De tweedaagse follow-up Planning for Action stelt deelnemers in staat de opgedane kennis toe te passen op hun echte eigen onderhandelingen

## BESCHRIJVING

De workshop is een impactvolle ervaring waarin deelnemers blootgesteld worden aan veel verschillende onderhandelings types en hen de skills en technieken geleerd wordt om daar zo effectief mogelijk mee om te gaan.

De onderwerpen die behandeld worden zijn onder andere het belang om te onderhandelen vanuit "het hoofd" van de andere partij; ontwikkelingsgebieden van onderhandeling te herkennen / ontdekken en hoe je deze bewust kunt overwinnen; hoe om te gaan met de onvermijdelijke stress en ongemak dat ervaren wordt tijdens een onderhandeling; en hoe je creatief complexe multivariabele deals kunt optimaliseren.

De Complete Skilled Negotiator garandeert dat deelnemers in staat zijn om al hun commerciële onderhandelingen voor te bereiden en uit te voeren. Het biedt de deelnemers uitgebreide vaardigheden en kennis om in elk type onderhandeling de waarde van de deal te kunnen maximaliseren.

Na afloop van de training ontvangt elke deelnemer een persoonlijk rapport en ontwikkelplan. Ongeveer een maand later nemen ze deel aan de eerste van de twee follow-up dagen, genaamd Planning for Action, die het planningsproces opfrist en uitgebreidere tools introduceert en ze in staat stelt de opgedane kennis toe te passen op een van hun eigen onderhandelingen. De tweede dag volgt twee tot vijf weken later.

Alle deelnemers krijgen toegang tot de online planningstools en een lidmaatschap voor The Negotiation Society. Een online community van en voor onderhandelaars, vol met informatie waarmee persoonlijke vaardigheden continu kan worden versterkt en ontwikkelt.

## DIT PROGRAMMA IS VOOR U ALS...

*U een commercieel onderhandelaar bent die interesse heeft om gevorderde onderhandelingsvaardigheden te ontwikkelen. Voor uzelf of uw team*

*U blijvende kennis wilt opdoen en skills wilt leren die "life-changing" zijn*

*U een best-in-class holistische training wilt volgen die de principes vanuit de psychologie toepast voor een maximaal effect*

**Neem voor MEER INFORMATIE contact met ons op via [thegappartnership.com](http://thegappartnership.com)**