

---

# IL NEGOZIATORE COMPLETO

---



IL PROGRAMMA DI  
NEGOZIAZIONE PIÙ  
AVANZATO DEL MONDO

## SOMMARIO

Il negoziatore completo ha stabilito gli standard per l'apprendimento esperienziale, accompagnando i partecipanti in un viaggio nell'apprendimento potente e trasformativo che consentirà lo sviluppo di competenze in grado di cambiare la vita.

La miscela di sessioni di input di alta qualità, giochi di ruolo immersivi e approfondimenti psicologici, offre un'esperienza di apprendimento intensa e approfondita.

I partecipanti sviluppano capacità di negoziazione avanzate che possono essere applicate immediatamente ai loro ruoli commerciali.

## CARATTERISTICHE PRINCIPALI

- ☑ Ha una durata di 3,5 giorni ed è fruibile in una sede residenziale oppure online in formato modulare
- ☑ Riservato a 8 partecipanti per ottimizzare l'apprendimento
- ☑ Condotta da un consulente esperto con esperienza pluriennale in ambito commerciale
- ☑ Un'immersione nei principi avanzati della negoziazione abile che include i 14 comportamenti del negoziatore
- ☑ Sarà presentato il quadrante dell'orologio negoziale, un modello sofisticato applicabile a tutti i tipi di negoziazione
- ☑ I partecipanti prenderanno parte a negoziazioni "reali" che saranno filmate a scopo di feedback così da analizzare e attuare i comportamenti appropriati
- ☑ Accesso a una suite di sofisticati strumenti di pianificazione online e offline
- ☑ Profilazione online per identificare le aree chiave di sviluppo e ricevere feedback a 360°
- ☑ Il workshop di follow-up Piani d'azione di due giorni applica ciò che i partecipanti hanno appreso alle negoziazioni del mondo reale.

## DESCRIZIONE

Questo workshop è un'esperienza immersiva che espone i partecipanti a una vasta gamma di tipologie di negoziazione, insegnando loro le abilità e le tecniche necessarie per padroneggiarle tutte.

Le aree di interesse trattate includono l'importanza di imparare come negoziare immedesimandosi nella controparte; come riconoscere le aree di sviluppo inerenti alla negoziazione e affrontarle con consapevolezza; come superare l'inevitabile stress e il disagio della negoziazione; e come ottimizzare in modo creativo accordi complessi con una molteplicità di variabili.

Il negoziatore completo garantisce ai partecipanti lo sviluppo di capacità di alto livello in materia di pianificazione ed esecuzione di tutte le loro negoziazioni commerciali. Apprenderanno competenze e know-how avanzati per massimizzare il valore di ogni accordo.

A seguito del workshop, ogni partecipante riceve un report e un piano di sviluppo personalizzati. Circa un mese dopo, si terrà la prima giornata del workshop Piani d'azione di due giorni, che aggiornerà il processo di pianificazione e presenterà strumenti migliorati, oltre ad applicare quanto appreso alle negoziazioni della vita reale. La seconda giornata si svolgerà entro le due-cinque settimane successive.

Tutti i partecipanti hanno accesso a strumenti di pianificazione basati sul web e alla membership di The Negotiation Society, una comunità online di negoziatori ricca di risorse per rafforzare e sviluppare le capacità personali su base continuativa.

## QUESTO PROGRAMMA È IDEALE PER TE SE...

*Sei un negoziatore commerciale che cerca di sviluppare competenze di negoziazione avanzate per te stesso e/o per il tuo team.*

*Sei alla ricerca di un percorso formativo che offra vantaggi duraturi e competenze che cambino la tua vita.*

*Desideri un programma olistico d'eccellenza che metta in pratica i principi della psicologia umana con la massima efficacia.*

**PER ULTERIORI INFORMAZIONI  
contattaci tramite il sito  
[thegappartnership.com](http://thegappartnership.com)**